

Vendre ses sujets

Ref 4313119

Vendre ses sujets

Formations courtes

Approfondissement

3 jours (21 heures)

Paris

Mettre en place une stratégie pour mieux proposer et vendre ses sujets.

Objectifs

- Utiliser le synopsis comme un outil de cadrage.
- Présenter son sujet en s'appuyant sur le storytelling.
- Connaître le statut particulier du pigiste.

Pour qui ?

Journalistes tous médias.

Code dokélio : 040643

Prérequis

Être amené à proposer des sujets à des rédactions en tant que pigiste.

Homologations



Programme

Rédiger un synopsis pour vendre ses sujets

Connaître le rôle du synopsis.

Rédiger un synopsis: une étape importante pour formuler une idée, vérifier sa pertinence et sa faisabilité.

Présenter son sujet de manière attrayante sans en dire trop.

Valoriser son synopsis: résumer son idée pour bien vendre un sujet, en faire une carte de visite pour présenter son savoir-faire.

Présenter son synopsis: format, style, titre, informations.

Protéger son synopsis.

Vendre son angle en mode sprint

Acquérir une rigueur dans la formulation de son angle.

Formuler son angle de manière efficace pour convaincre rapidement.

Argumenter sur des angles complémentaires.

Mise en situation

20 secondes pour convaincre dans l'ascenseur, 3 minutes à la machine à café, 5 minutes au téléphone.

Pigiste: un journaliste à l'affût

Connaître ses droits et les faire respecter.

Trouver des idées de sujets en permanence: mettre en place une veille.

Appliquer des méthodes pour faire germer des idées.

Constituer et entretenir son réseau.

Cibler les publications à démarcher selon ses sujets.

Démarcher les rédactions et concrétiser.

Proposer ses sujets en conférence de rédaction.

Assurer la commande.

Adopter des méthodes et des outils de travail pour gérer son temps de journaliste et de commercial.

Pitcher son sujet

Connaître les grandes règles du pitch: maîtriser les 5W, appliquer les 5C.

Utiliser la règle du KISS.

Du sales pitch à l'elevator pitch.

Penser à la phrase d'accroche : le grab.

Activer le "call to action".

1335€ HT

Prochaines sessions

Paris

15 au 17 mai 2019

15-05-2019

17-05-2019

28 au 30 oct. 2019

28-10-2019

30-10-2019

16 au 18 mars 2020

16-03-2020

18-03-2020